

ROTEIRO DE CONVERSA COM SEUS DEPUTADOS

Importante pedir para que os deputados conversem com o Deputado Federal Daniel Agrobom que é o presidente da Frente Parlamentar dos Motoristas por Aplicativos

1. ROTEIRO PADRÃO (com elemento emocional)

Abertura

“Deputado, bom dia/boa tarde. Meu nome é [nome], sou motorista de aplicativo aqui em [cidade] e represento outros colegas da categoria.”

Contexto

“A gente veio falar sobre dois projetos que impactam diretamente nosso trabalho: a PLP 152/2025 e a PLP 536/2025.”

Problema + história real

“A PLP 152/2025, da forma como está, preocupa muito a gente, porque pode aumentar custos e tirar a flexibilidade.”

“No meu caso, por exemplo, eu dependo disso pra [ex: cuidar dos filhos / complementar renda / trabalhar em horários específicos]. Se isso muda, minha renda cai diretamente.”

 Isso transforma argumento em realidade humana.

Alternativa

“Já a PLP 536/2025 traz um caminho mais equilibrado, porque protege o trabalhador sem tirar a autonomia.”

Pedido

“A gente pede que o senhor(a) não apoie a PLP 152/2025 como está hoje e considere apoiar a PLP 536/2025.”

Fechamento

“A gente está à disposição pra mostrar a realidade da categoria. Obrigado pelo seu tempo.”

2. VERSÃO FIRME (com pressão + pergunta direta)

“Deputado, sendo direto: do jeito que a PLP 152/2025 está, ela pode prejudicar seriamente milhares de motoristas.”

“A gente depende da flexibilidade pra sobreviver. Sem isso, muita gente perde renda.”

“A PLP 536/2025 é um caminho mais equilibrado.”

“A gente precisa saber: o senhor(a) pretende apoiar uma proposta que pode prejudicar quem vive disso?”

 Aqui você força posicionamento — com respeito, mas sem fugir.

3. WHATSAPP / ÁUDIO

Texto

“Deputado, tudo bem?”

Sou motorista de aplicativo em [cidade] e falo em nome de vários colegas.

A PLP 152/2025, como está, pode aumentar custos e tirar nossa flexibilidade, prejudicando nossa renda.

No meu caso, isso impacta diretamente [breve exemplo pessoal].

Já a PLP 536/2025 traz uma proposta mais equilibrada.

Pedimos sua atenção e apoio pra proteger nosso trabalho.”

Áudio (com emoção leve)

“Deputado, bom dia/boa tarde. Aqui é [nome], motorista de aplicativo de [cidade].

Falo em nome de vários colegas.

A gente está preocupado com a PLP 152/2025, porque ela pode tirar nossa flexibilidade e afetar diretamente nossa renda.

No meu caso, por exemplo, isso é essencial pra [situação pessoal].

Já a PLP 536/2025 traz um modelo mais equilibrado.

A gente pede seu apoio pra proteger nosso trabalho. Obrigado.”

4. KIT DE ARGUMENTOS (reforçado)

- ◆ Realidade

Flexibilidade = base da atividade

Muitos dependem totalmente da renda

Perfil diverso (pais, estudantes, renda extra)

- ◆ Problemas da PLP 152/2025

Aumento de custos → impacto direto na renda

Menos oportunidades de trabalho

Risco de engessamento

Exclusão de quem trabalha parcialmente

- ◆ Pontos positivos da PLP 536/2025

Mantém autonomia

Mais alinhada com a realidade

Protege sem inviabilizar

Menor impacto negativo na renda

- ◆ Frases-chave (padronização)

“A gente quer proteção sem perder autonomia”

“Flexibilidade é o que mantém a gente trabalhando”

“Do jeito que está, a PLP 152 pode prejudicar quem vive disso”

5. RESPOSTAS PARA OBJEÇÕES (isso aqui é ouro)

 “Mas precisa regulamentar”

“A gente concorda, deputado. O ponto não é se deve regulamentar, é como. A PLP 536 faz isso sem prejudicar quem já trabalha.”

 “Isso protege o trabalhador”

“Proteção é importante, mas se vier tirando renda ou autonomia, acaba prejudicando na prática.”

 “Outros países fazem isso”

“Cada realidade é diferente. Aqui, muitos dependem da flexibilidade pra sobreviver.”

 “As empresas precisam ser reguladas”

“Sim, mas sem que o custo recaia sobre o motorista.”

6. HISTÓRIA CURTA (pra impacto forte)

Se tiver oportunidade, encaixa isso:

“Deputado, tem muitos colegas que começaram a rodar por necessidade. Gente que perdeu emprego, que sustenta família, que precisa de flexibilidade pra cuidar dos filhos.”

“Se esse modelo mudar de forma errada, essas pessoas não têm outra alternativa imediata.”

 Isso muda o tom da conversa. Sai do técnico e vira humano.

 DIREÇÃO FINAL (presta atenção nisso)

Se vocês fizerem só isso aqui já muda o jogo:

Repetir as mesmas frases-chave
Sempre incluir exemplo pessoal
Fazer o pedido claro
E, quando necessário, cobrar posicionamento
👉 Isso deixa de ser conversa e vira pressão organizada.

🎓 7. TREINAMENTO RÁPIDO (ANTES DE FALAR COM O DEPUTADO)

🧠 1. ENTENDA SEU PAPEL

Você não é especialista técnico.
Você é: 👉 trabalhador real
👉 prova viva do impacto da lei
Deputado esquece números. Ele lembra de pessoas.

🗣️ 2. COMO FALAR (postura que convence)

Fale com calma (sem pressa e sem agressividade)
Olhe nos olhos
Use frases curtas
Não interrompa o deputado
Seja firme, mas respeitoso
👉 Regra simples:
firmeza + respeito = influência

❌ 3. O QUE NÃO FAZER (isso derruba tudo)

Não brigar ou discutir
Não falar de política ideológica (direita/esquerda)
Não usar termos técnicos complicados
Não falar por muito tempo
Não “atacar” o deputado
Se virar confronto, você perde a chance.

⚠️ 4. ERROS COMUNS (evitar a todo custo)

❌ Falar só mal da PLP 152 e não citar alternativa
✓ Sempre mencionar a PLP 536
❌ Falar de forma genérica
✓ Sempre trazer exemplo pessoal
❌ Não fazer pedido claro
✓ Sempre pedir posicionamento

🎯 5. TÉCNICA SIMPLES (fórmula que funciona)

Use essa sequência SEMPRE:
Quem você é
Problema (PLP 152)
Impacto pessoal
Solução (PLP 536)
Pedido claro
👉 Se fizer isso, já está acima da média.

6. COMO LIDAR COM DEPUTADO DIFÍCIL

Se ele:

desconversar

mudar de assunto

ou ficar genérico

👉 Você puxa de volta com respeito:

“Deputado, entendo, mas pra gente isso é muito direto. Isso impacta nossa renda. A gente precisa saber sua posição sobre isso.”

7. MINI SIMULAÇÃO (treino rápido)

Deputado:

“Isso ainda está sendo estudado.”

Motorista (resposta ideal):

“Perfeito, deputado. Por isso mesmo a gente veio antes da decisão.

Porque do jeito que está, pode prejudicar quem vive disso.

A gente pede que o senhor(a) considere esses pontos antes de apoiar.”

Deputado:

“Isso é para proteger vocês.”

Motorista:

“A gente entende a intenção.

Mas se tirar nossa flexibilidade ou reduzir renda, acaba prejudicando na prática.

Por isso a gente vê a PLP 536 como mais equilibrada.”

8. REGRA DE OURO

Se você tiver que lembrar só de uma coisa:

“Falar pouco, falar claro, falar como trabalhador.”

9. AJUSTE FINAL (mentalidade)

Antes de entrar:

Você não está pedindo favor

Você está representando uma categoria

Você tem legitimidade pra falar

👉 Isso muda completamente sua postura.

Se vocês aplicarem esse treinamento + roteiro, vocês deixam de ser um grupo de motoristas falando...

e passam a ser um grupo organizado com mensagem consistente — e isso pesa muito mais do que parece.